

Regionalverkaufsleiter(in) Region Solothurn/Basel

Wir sind ein am Markt langjährig etabliertes KMU der Bauzulieferbranche mit innovativen Eigenentwicklungen und einem breiten Sortiment von Handelsprodukten für die Baumeister und Abdichter. Hohe Beratungskompetenz sowie konsequente Dienstleistungsorientierung ergänzen das Produktangebot und sind unsere wesentlichen Stützpfeiler. Wir wollen den Verkauf weiter stärken und suchen für die Region Solothurn/Basel einen kompetenten und in der Baubranche verankerten Regionalverkaufsleiter(in).

Ihr Profil:

- abgeschlossene Ausbildung auf dem Bau mit entsprechenden Weiterbildungen
- Erfahrung im Bereich Abdichtungen von Bauten unter Terrain von Vorteil
- Verkaufserfahrung
- Hohe Betreuungs- und Beratungskompetenz
- Gute EDV-Kenntnisse
- Führerschein Kat. B
- Teamplayer
- Sprache: Deutsch (mit Vorteil auch Französisch)

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen unsere langjährige Kundschaft und akquirieren neue Kunden
- Sie beraten, schulen und instruieren unsere Kunden
- Sie entwickeln das Verkaufsgebiet und erreichen durch den Marktausbau ein kontinuierliches und gesundes Wachstum
- Sie unterstützen unseren Verkauf Innendienst bei der Kalkulation und Auftragsabwicklung

Wir bieten:

- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Geschäftsauto
- Sie übernehmen eine anspruchsvolle Aufgabe in einem familiären Umfeld und motivierten Team

Einem ehrgeizigen, unternehmerisch denkenden Bewerber bietet sich die Chance, den Erfolg und die Zukunft unseres Unternehmens entscheidend mitzugestalten. Unterstützt werden Sie dabei durch ein kompetentes Team im Innendienst, Ihre erfahrenen Verkaufskollegen und das Produktmanagement.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, welche wir selbstverständlich diskret behandeln werden, per Post oder E-Mail (bevorzugt).

Robotec AG Systembaustoffe

z.H. Herr Marcel Jeker
Jöriacherstrasse 6
5242 Birr
marcel.jeker@robotec.ch
Tel. +41 (0)79 888 23 02